

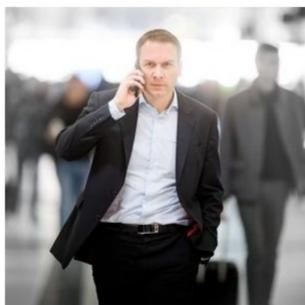


Key Note Speaker & Coach Philip Semmelroth

Philip Semmelroth hat sich darauf spezialisiert den vertrieblichen Erfolg von Unternehmen und deren Reputation zu steigern. Der Inhaber und Geschäftsführer eines IT-Dienstleistungsunternehmens hat in über 22-jähriger Tätigkeit eine erfolgreiche Systematik entwickelt, um Firmen zu vertriebsfokussierten Unternehmen zu entwickeln.

Vom Auszubildenden über den Buchhalter bis hin zum Geschäftsführer, an allen Touchpoints gilt es den Kunden zu verstehen und einen besonderen Mehrwert zu schaffen. Kunden werden das Gefühl haben den besten Partner an seiner Seite zu haben, denn jeder Mitarbeiter wird das Unternehmen auf einzigartige Weise verkörpern.

Philip Semmelroth arbeitet mit Unternehmen unterschiedlichster Branchen auf internationaler Ebene und weiss sich hervorragend auf die unterschiedlichen Mentalitäten und Märkte einzustellen. Er weiss das Mindset von Menschen zu verändern, die Umsetzungskraft und Motivation von Mitarbeitern maximal zu stärken und diese Wirkung nach aussen sichtbar zu machen. Philip macht die Pole-Position in den Märkten von morgen greifbar.



Was ist das Ziel des Angebotes / Kurses / Lehrgangs?

Gern präsentieren wir Ihnen Philip Semmelroth in seiner unnachahmlichen Art als Partner und Key Note Speaker exklusiv im Rahmen unserer Zusammenarbeit in der D-A-CH Region.

Welche Voraussetzungen / Grundlagen / Vorkenntnisse muss ich mitbringen?

Keine. Basierend auf der modularen 3P Strategie unterstützt er Unternehmen dort, wo die grössten Engpässe identifiziert wurden. Vorab-Workshops beschleunigen die Wirkung.

Wie läuft der Kurs ab, welche Inhalte werden vermittelt?

PEOPLE – Mitarbeiter werden befähigt, an den richtigen Stellen, die richtigen Dinge, effizient zu tun. Sie lernen souverän aufzutreten, Sicherheit auszustrahlen und Kunden durch lösungsfokussiertes Handeln zu begeistern. Schneller überzeugen wird derjenige, der Unsicherheit im Hinblick auf die eigene Person, das eigene Unternehmen, sowie die eigenen Produkte und Dienstleistungen durch selbstbewusstes Auftreten, vermeidet.

PROCESS – Mit den richtigen Prozessen und Standards wird Ihr Unternehmen schneller, wettbewerbsfähiger und Mitarbeiter können Aufgaben mit weniger Einarbeitungszeit selbstständig übernehmen.

PRESENTATION – Philip Semmelroth zeigt, wie man komplexe und erklärungsbedürftige Sachverhalte verständlich präsentiert, Verbindlichkeit im Verkaufsgespräch erzeugt und sich in Wettbewerbssituationen durchsetzt. Er bietet zahlreiche Hilfestellungen, die im Rahmen von Rollenspielen trainiert werden.

Welchen Nutzen / Mehrwert / USP habe ich nach der erfolgreichen Teilnahme?

Philip Semmelroth kombiniert sein akademisches Wissen stets geschickt mit über 20-jähriger Praxiserfahrung. Mit viel Schlagfertigkeit, Spass, gezieltes «InfoTainment» führt er das Publikum durch seine interaktiven Vorträge, Workshops und Seminare.

Wo findet das Angebot statt?

In einer modernen Schulungsumgebung in zentraler Lage oder bei Ihnen Inhouse.

Was kostet mich der Kurs / der Lehrgang / das Seminar?

Im Rahmen unseres Innovationstages beim Bildungstammtisch: Nix.
Alle anderen Tagesveranstaltungen in Ihrem Unternehmen, planen und kalkulieren wir gern mit Ihnen persönlich.

Jetzt Kontakt aufnehmen

Name E-Mail-Adresse

Telefonnummer (freiwillig - bitte angeben, wenn Sie einen Rückruf wünschen)

Nachricht

- Bitte senden Sie mir weitere Informationen.
 Ich möchte buchen. Bitte kontaktieren Sie mich.

13 + 12 =

Anfrage absenden

Manager's Kitchen GmbH

Hardturmstrasse 161
CH-8005 Zürich

+41 76 607 02 99
eMail schreiben
managers_kitchen

Support:
Montag bis Freitag
08:00 bis 11:30 Uhr und
13:30 bis 17:00 Uhr